

**FONDO DE ESTABILIZACIÓN DE PRECIOS DE LOS AZÚCARES
CENTRIFUGADOS, LAS MELAZAS DERIVADAS DE LA
EXTRACCIÓN O DEL REFINADO DE AZÚCAR Y LOS JARABES
DE AZÚCAR - FEPA**

**INFORME ANUAL DE GESTIÓN DE
ADMINISTRACIÓN**

2014

1° DE ENERO A 31 DE DICIEMBRE DE 2014

CONTENIDO:

- Introducción
- Datos Relevantes del Sector Azucarero Colombiano durante el 2014
 - Producción
 - Ventas
 - Precios dentro del marco de estabilización
- Resumen de las actividades del Fondo de Estabilización de Precios del Azúcar
 - Reuniones del Comité Directivo
 - Liquidación de las Operaciones de Estabilización
 - Cumplimiento Plan Operativo
- Resumen de la Ejecución Presupuestal de 2014
- Varios
- Conclusiones

INTRODUCCIÓN

En nuestra condición de administrador de los recursos del Fondo de Estabilización de Precios de los Azúcares Centrifugados, las Melazas Derivadas de la Extracción o del refinado de Azúcar y los Jarabes de Azúcar, en desarrollo del contrato celebrado entre Asocaña, como entidad más representativa de los productores de azúcares, y el Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural, presentamos el informe del comportamiento de las principales variables del sector azucarero colombiano, relacionadas con sus niveles de producción y ventas, así como de los aspectos más significativos de la operación de este Instrumento de Intervención del Estado en el Mercado del Azúcar en Colombia.

Durante el 2014, el precio del granulado en los mercados internacionales continuó a la baja, lo que ha activado el funcionamiento de los mecanismos de estabilización con los que cuenta el sector, en esencia el sistema andino de franja de precios, lo cual ha permitido mantener los ingresos de los productores azucareros y por ende contribuir en gran medida con el bienestar de la población del valle geográfico del río Cauca.

La reducción del precio del azúcar en el mercado de Nueva York, durante el 2014, fue del 6,53%, completando en los tres últimos años (desde diciembre de 2011) una reducción del 35,97%, situación similar se vivió en con el precio del azúcar en el mercado de Londres, que durante el 2014 se redujo en un 10,10%, completando para los tres últimos años una reducción del 35,38%. De otra parte el comportamiento de la tasa de cambio durante el 2014, presentó una revaluación promedio del 7,45%, y entre diciembre de 2013 y el mismo mes de 2014 del 24,17%.

Finalmente, el precio en el mercado interno tradicional presentó algunas variaciones durante el año, pero en promedio alcanzó un valor de \$66.579/qq, un 7,58% más que el promedio de 2013 que fue de \$61.886/qq, pero un 1,55 por debajo del logrado en 2012 cuando promedió \$67.626/qq.

La producción tuvo un excelente primer semestre en el 2014 comparado con el mismo periodo de 2013, con un aumento del 30,06%, y un segundo semestre muy parecido al del año anterior, con un 2,87% de crecimiento, dando como resultado un crecimiento anual del 13,48 y haciendo del 2014 el año con la producción histórica más alta en la historia de la industria.

Durante el año se realizaron cuatro reuniones ordinarias del Comité Directivo, donde se hicieron revisiones rutinarias del comportamiento de las cesiones y compensaciones, de las ventas de los ingenios, del comportamiento de los precios, del cumplimiento del plan de mejoramiento, indicadores y de la ejecución presupuestal.

Otro aspecto relevante durante el año, fue la liquidación con efectos económicos a Ingenio del Occidente, el cual empezó su reporte de información en octubre de 2013 y reportó ventas a terceros por primera vez en noviembre de 2014. El ingenio se presenta en mora en el pago de las cesiones a su cargo y dejó de reportar al Fepa la información sobre sus operaciones. Asocaña, como entidad administradora del Fepa y de sus recursos, adelantará durante el 2015 las actuaciones permitidas en la Ley para normalizar la operación de este productor.

El plan operativo del Fondo se desarrolló acorde con lo presupuestado, teniendo información relevante de todos los sujetos pasivos identificados como productores de bienes objeto de estabilización, operaciones que fueron debidamente auditadas por la firma que presta los servicios al Fondo, salvo el segundo semestre de la empresa Ingenio del Occidente, la cual no permitió el ingreso de los auditores a sus instalaciones.



1.- DATOS RELEVANTES DEL SECTOR AZUCARERO COLOMBIANO DURANTE EL 2014

PRODUCCIÓN

La información reportada a la Secretaría Técnica del FEPA indica que la producción de azúcares y alcohol equivalente en azúcar realizada durante el 2014, tuvo un aumento frente a los valores alcanzados en 2013 del 13.48%. Dicho aumento se explica por el crecimiento tanto de la producción de azúcar en un 12,76% como en la del alcohol equivalente en azúcar (sustitución de producción de azúcar), que fue del 17.53%. La producción total lograda durante el 2014, es la producción anual más alta en la historia de operación del Feпа, desplazando la lograda en el 2009 que ocupaba dicho lugar, la cual además se había dado en un año donde se pudo cosechar la caña que no se había podido procesar por el bloqueo del cual fueron objeto un número importante de ingenios durante el 2008, lo cual hace aún más significativa esta cifra.

Visto por semestres, vale la pena destacar el excelente comportamiento del primer semestre de 2014, donde la producción de azúcares y alcohol equivalente en azúcar fue un 30,06% mayor que la lograda el primer semestre de 2013.

PRODUCCIÓN REGISTRADA EN EL FEPA
(QQ)

Producción	2013			2014			Variaciones			
	I sem	II sem	Total	I sem	II sem	Total	I sem. 14 Vs 13	II sem. 14 Vs 13	I sem. Vs II sem. 14	Total. 14 Vs 13
Azúcar	16.357.402	26.175.515	42.532.917	21.291.267	26.670.273	47.961.541	30,16%	1,89%	25,26%	12,76%
Alcohol equiv. En azúcar	3.182.968	4.352.434	7.535.402	4.123.416	4.732.781	8.856.197	29,55%	8,74%	14,78%	17,53%
Alcohol (Miles de Litros)	143.553	195.917	339.470	181.474	205.197	386.671	26,42%	4,74%	13,07%	13,90%
Total Azúcares	19.540.370	30.527.949	50.068.319	25.414.683	31.403.055	56.817.738	30,06%	2,87%	23,56%	13,48%

Fuente: Datos Reportados por los Ingenios al FEPA

VENTAS

Los reportes de los productores a la Secretaría Técnica del FEPA muestran que las ventas de azúcar más alcohol equivalente en azúcar durante el año 2014 presentaron un importante crecimiento, del 16.42%, resultado de una mejor producción que permitió mejorar la oferta de productos a los diferentes mercados. La parte correspondiente exclusivamente al azúcar tuvo ventas de 48.222.675 qq, que significó un aumento anual del 15.96%. La venta de alcohol

llegó a 388,60 millones de litros, siendo un 18,97% mayores a las realizadas durante 2013 y en azúcar equivalente se pasó de 7.475.850qq a 8.893.661qq, un 18,97% más en el 2014.

VENTAS POR MERCADO REGISTRADAS EN EL FEPA (en quintales)

Mercados	2013			2014			Variaciones			
	I sem	II sem	Total	I sem	II sem	Total	I sem 14 Vs. 13	II sem 14 Vs. 13	I vs II sem 14	Total 14 Vs. 13
Interno	11.914.782	12.559.341	24.474.123	11.894.883	12.353.376	24.248.259	-0,17%	-1,64%	3,85%	-0,92%
Tradicional										
Nal. Residual		1.241.314	1.241.314	2.005.429	3.660.706	5.666.134	NA	194,91%	82,54%	356,46%
tradicional										
Exp. Conjunta	479.069	862.082	1.341.151	515.444	861.669	1.377.114	7,59%	-0,05%	67,17%	2,68%
Blancos										
Exp. Conjunta	302.483	460.026	762.509	355.768	483.205	838.973	17,62%	5,04%	35,82%	10,03%
Crudo										
Crudo	0	0	0	0	0	0	NA	NA	NA	NA
Concentrados										
Crudo Alcohol	0	0	0	0	0	0	NA	NA	NA	NA
no Carburante										
Ecuador	40.728	28.663	69.391	100.260	416.370	516.630	146,17%	1352,64%	315,29%	644,52%
Perú	963.802	1.485.266	2.449.069	1.355.366	1.946.456	3.301.823	40,63%	31,05%	43,61%	34,82%
Cuota EEUU	53.333	498.893	552.226	204.894	1.258.548	1.463.443	284,18%	152,27%	514,24%	165,01%
Resto del										
Mundo	2.280.165	8.086.888	10.367.053	4.606.819	6.058.217	10.665.036	102,04%	-25,09%	31,51%	2,87%
Miel Virgen	51.237	136.395	187.632	0	2.395	2.395	-100,00%	-98,24%	NA	-98,72%
Jugo										
Clarificado	0	14.011	14.011	4.287	16.245	20.532	NA	15,94%	278,91%	46,54%
Miel Primera	0	0	0	0	0	0	NA	NA	NA	NA
Miel Segunda	50.119	80.493	130.612	71.553	56.783	128.336	-42,77%	-29,46%	-20,64%	-1,74%
Alcohol Equiv.										
en Azúcar	3.266.177	4.209.673	7.475.850	4.131.216	4.762.445	8.893.661	26,48%	13,13%	15,28%	18,97%
Alcohol (Miles										
de Litros)	145.119	190.019	335.138	181.144	207.455	388.599	24,82%	9,18%	14,52%	15,95%
Total Azúcar	19.401.895	29.663.046	49.064.941	25.245.919	31.876.416	57.122.335	30,12%	7,46%	26,26%	16,42%

Fuente: FEPA

Los datos de 2014 corresponden a la información con la cual se efectuó la liquidación de diciembre. Estos datos presentan variaciones que se ajustan en febrero siguiente

La mejor oferta de azúcar y la dinámica de los diferentes mercados, se reflejó en el hecho que salvo en tres mercados: el interno tradicional, el de miel virgen y el de miel segunda, hubo importantes crecimientos en las ventas. Vale la pena destacar el crecimiento del mercado nacional residual tradicional en un 356%, en parte explicado porque se comparan 5 meses de 2013 con el año completo en 2014, pero en el segundo semestre donde los datos son más comparables (5 contra 6 meses) el crecimiento es de más del 80%. La operación en este mercado por otra parte ha permitido mejorar la oferta del azúcar colombiana en vastas zonas del país, lo cual ha reducido la oferta de

azúcar importada, permitiendo que el consumidor colombiano tenga más y mejores opciones.

VENTAS POR GRUPOS DE MERCADOS REGISTRADAS EN EL FEPA (en quintales)

Mercados	2013			2014			Variaciones			
	I sem	II sem	Total	I sem	II sem	Total	I sem 14 Vs. 13	II sem Vs.	I vs II sem 14	Total 14 Vs. 13
Internos										
Tradicional	12.797.690	15.353.663	28.151.353	14.847.364	17.434.379	32.281.743	16,02%	13,55%	17,42%	14,67%
Exportaciones	3.338.028	10.099.710	13.437.741	6.267.340	9.679.592	15.946.932	87,76%	-4,16%	54,44%	18,67%
Preferenciales	1.057.863	2.012.823	3.070.686	1.660.521	3.621.375	5.281.895	56,97%	79,92%	118,09%	72,01%
Otros Internos	882.908	1.553.007	2.435.915	947.052	1.420.297	2.367.350	7,27%	-8,55%	49,97%	-2,81%
Azúcar	16.135.718	25.453.373	41.589.091	21.114.704	27.113.971	48.228.675	30,86%	6,52%	28,41%	15,96%

Fuente: FEPA

Los datos de 2014 corresponden a la información con la cual se efectuó la liquidación de diciembre. Estos datos presentan variaciones que se ajustan en febrero siguiente.

Los mercados tradicionales (tradicional y residual tradicional), mostraron un crecimiento del 14.67%, empujado por el vigoroso desempeño del mercado nacional residual tradicional, donde se vendieron 5.666.134 quintales, sustituyendo la caída del tradicional que disminuyó en un 0.92% (225.864qq).

Las ventas en los otros mercados internos (exportaciones conjuntas y jarabes de azúcar en esencia), tuvieron una disminución del 2.81%. Los mercados de este grupo tuvieron un comportamiento mixto, pues las exportaciones conjuntas tuvieron un crecimiento entre crudos y blancos del 5,34%, las ventas de miel virgen se redujeron casi en su totalidad (se redujeron en más de un 98%).

Por el lado de las exportaciones, crecieron en un 18,67%, en gran parte explicada por las ventas a los mercados con los cuales Colombia tiene acuerdos comerciales: Ecuador, con un 644% de crecimiento, cuota americana con un 165% y Perú con un 34.8%, los demás destinos crecieron un 2,87%.

Del total de las ventas en azúcar y alcohol equivalente en azúcar, el 84,43% corresponde a azúcar y el 15,57% a alcohol equivalente en azúcar.

PRECIOS DENTRO DEL MARCO DE ESTABILIZACION

El comportamiento de los precios del azúcar en los mercados internacionales continuó durante el 2014 con la tendencia bajista iniciada en julio de 2011. El promedio del precio del contrato No. 11 de Nueva York pasó de Cent.

US\$17,48/lb en el 2013 a Cent. US\$16.34/lb en el 2014, que en términos porcentuales equivale al 6,53% de decrecimiento. Comparado con el precio promedio de 2012, la caída es del 24,31%. El contrato No. 5 de Londres para azúcares blancos también tuvo un comportamiento a la baja, aunque en mayor medida que los crudos, pasando de US\$489,79/Tm en promedio durante 2013 a US\$440,31/Tm en el 2014, lo que implicó una caída del 10.10% comparado con el 2013, y del 25,09% comparada con el promedio del 2012. De otra parte la tasa de cambio en promedio para cada año presentó un aumento del 7,45% subiendo a \$2.018/US\$ en promedio durante el 2014 desde \$1.878/US\$ que estaba en promedio en el 2013, comparándola con el nivel de 2012, que fue de \$1.799/US\$ este crecimiento ha sido del 12,18%

- Sobre el precio promedio del mercado interno tradicional, este presentó un aumento en el de 2014 frente al promedio observado durante 2013, del 7,58%, casi el mismo crecimiento observado en la tasa de cambio (7,45%) y en sentido inverso al comportamiento de precios en los mercados internacionales, explicados en el párrafo anterior. Este aumento en Colombia mientras que en los mercados internacionales baja se explica por el funcionamiento del sistema andino de franjas de precios, el cual a través de variaciones en el arancel variable amortigua las oscilaciones del precio internacional del nacional y el comportamiento de la tasa de cambio. Comparado el precio promedio de 2012, que fue de \$67.626/qq con el del 2014 (\$66.579/qq), hay una reducción del 1,55%. Por otra parte, el comportamiento del precio en el mercado nacional residual tradicional muestra un crecimiento un poco menor que el del interno tradicional, siendo del 6.59%, en esencia porque el promedio del año 2013 fue más alto en el residual tradicional que el del tradicional.

COMPORTAMIENTO DE PRECIOS - AÑOS 2014, 2013 y 2012

Fecha	TRM \$/US\$	MIT \$/qq	MNRT \$/qq	NY No. 11 Cent. US\$/lb	Londres No. 5 US\$/Tm	PROM	PRMT
Promedio 2012	1.799	67.626		21,58	587,82	45.278	62.617
Promedio 2013	1.878	61.886	62.343	17,48	489,79	36.718	56.740
Promedio 2014	2.018	66.579	66.453	16,34	440,31	40.346	66.489
Variación 2014 vs 2013	7,45%	7,58%	6,59%	-6,53%	-10,10%	9,88%	17,18%
Variación 2014 vs 2012	12,18%	-1,55%	NA	-24,31%	-25,09%	-10,89%	6,18%

Fuente: FEPA y Departamento Económico de Asocaña

El comportamiento de los precios entre los meses de diciembre de un año y diciembre de 2014, muestra las mismas tendencias que los precios promedios, aunque con unas dimensiones diferentes. Como ejemplo, en el MIT el precio aumenta en un 16.67%, mientras que el precio entre diciembre de 2013 y el

mismo mes de 2014 muestra casi el mismo aumento, con un 15,71% Con la tasa de cambio pasa algo similar, pues aunque en promedio sube el 7,45%, de diciembre del 13 a diciembre del 14 existe fuerte aumento del 24,17% y aún más fuerte si se compara con diciembre del 12, siendo el aumento del 35,30%

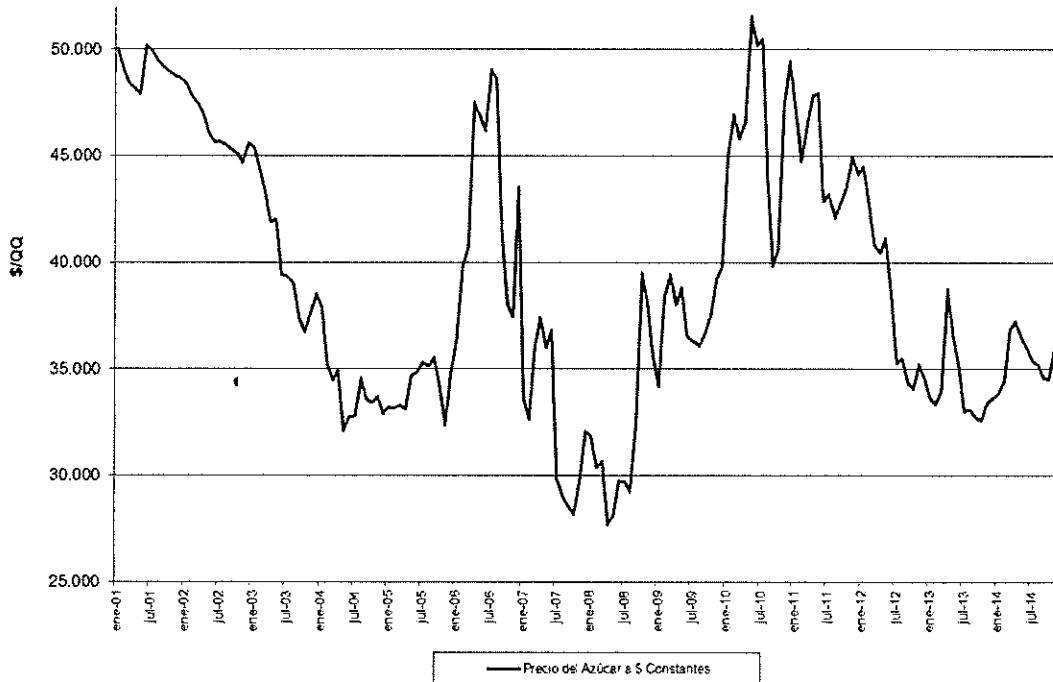
**VARIACIÓN DE LA TRM Y DE LOS PRECIOS DEL AZÚCAR A
DICIEMBRE DE 2011, 2012 Y 2013**

Fecha	TRM \$/US\$	MIT \$/qq	NY No. 11 Cent. US\$/lb	LN. No. 5 US\$/Tm
dic-12	1.768,23	61.712,76	19,20	515,66
dic-13	1.926,83	61.202,52	16,41	445,92
dic-14	2.392,46	71.405,80	14,99	392,80
Variaciones				
Dic 14 Vs Dic 13	24,17%	16,67%	-8,65%	-11,91%
Dic 14 Vs Dic 12	35,30%	15,71%	-21,92%	-23,82%

En términos de volatilidad hubo una reducción de la misma en la del precio doméstico, pasando de 3.254 a 2.612, mientras que en la bolsa de Nueva York aumenta de 0.89 a 1,0 y en la de Londres de 19,85 a 26,71 en los mismos periodos.

El comportamiento en pesos constantes de enero de 2001, año en que empezó a funcionar el mecanismo de estabilización azucarero, mostró una recuperación, pero ubicándose aún muy por debajo de tener un comportamiento ajustado al índice de precios al consumidor, siendo el precio de diciembre de 2014 apenas un 75,66% en términos reales al observado en enero de 2001. Durante el 2014, en términos reales, descontando el crecimiento del índice de precios al consumidor, el precio del azúcar se incrementó en un 3,78%. Sin embargo, si se hace el mismo análisis frente al promedio observado durante el 2012, el precio en términos reales disminuyó un 6,83%.

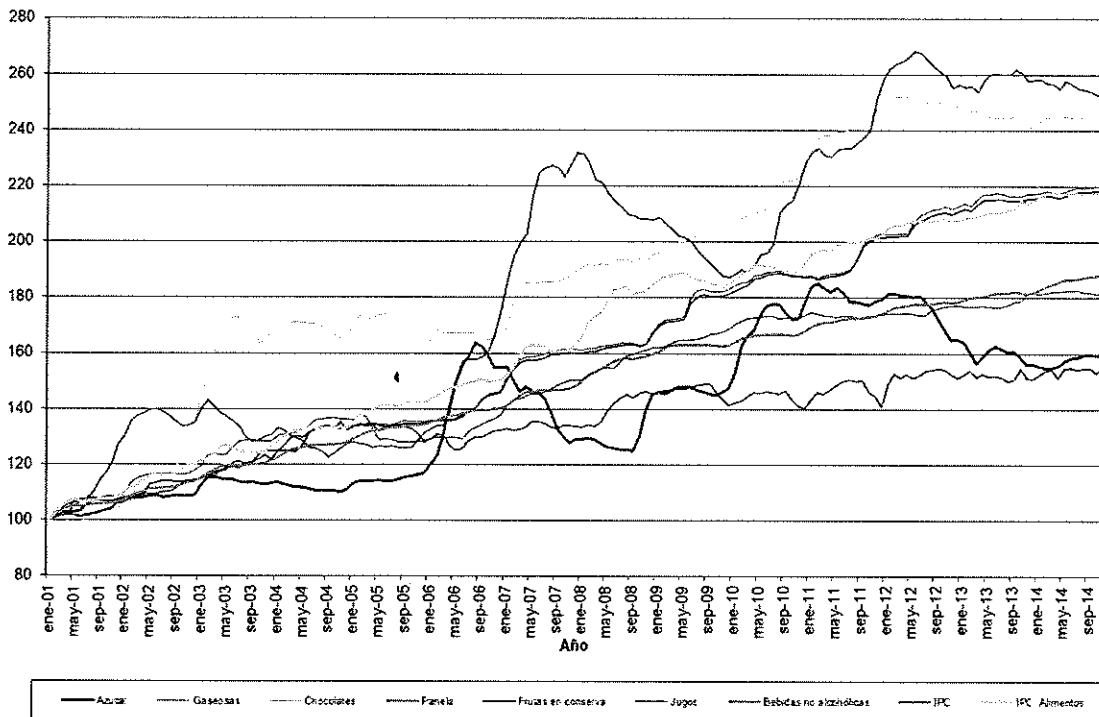
Precio Interno Azúcar Ex - Ingenio a Pesos Constantes Base 100 = Ene-01



De otra parte el precio representativo del mercado interno tradicional (PRMT) tuvo un aumento del 17,18% y el precio representativo de los otros mercados (PROM) del 9,89%. El comportamiento del precio representativo del mercado interno tradicional, el cual crece en mayor medida que los precios reales de venta, se estará revisando durante el 2015, para procurar un adecuado funcionamiento del mecanismo. El crecimiento del PROM se explica por el comportamiento de las ventas en el mercado nacional residual tradicional, que ayuda a su formación.

Finalmente, cuando se compara el comportamiento de precios al productor entre azúcar y varios de los grupos que la consumen como materia prima para la elaboración de otros productos, se observa que el precio del azúcar ha tenido un crecimiento menor que otros grupos de alimentos tales como: jugos, chocolates, gaseosas, bebidas no alcohólicas, el índice general del grupo de alimentos. Sólo el índice de precios al productor del grupo de las frutas en conserva ha tenido un crecimiento menor que el del azúcar.

Índice IPC Industrias consumidoras de Azúcar - Base 100 = 2001



2.- RESUMEN DE LAS ACTIVIDADES DEL FONDO DE ESTABILIZACIÓN DE PRECIOS DEL AZÚCAR.

REUNIONES DEL COMITÉ DIRECTIVO

La Secretaría Técnica reportó que, durante el 2014, se celebraron cuatro reuniones ordinarias del Comité Directivo del Fondo en: abril 4, julio 11, octubre 3 y en diciembre 9.

En el comité directivo celebrado en abril los puntos más relevantes fueron: la revisión y cierre de la ejecución presupuestal de la vigencia 2013, la presentación y aprobación de los estados financieros, con el correspondiente informe del auditor interno para dicho año, la proyección del cierre presupuestal del primer trimestre de 2014, el presupuesto para el segundo trimestre de 2014, la revisión del comportamiento de la producción, del precio, el resultado de las operaciones de estabilización y los indicadores estratégicos.

En el comité directivo celebrado en julio los puntos a destacar fueron: La revisión de las cesiones y compensaciones liquidadas por el Fondo, el comportamiento del precio, de la producción, los indicadores, informe de la auditoría, revisión de la ejecución presupuestal del primer trimestre, proyección del cierre presupuestal del segundo trimestre y la aprobación del presupuesto para el tercer trimestre de 2014.

En el comité directivo celebrado en octubre los principales puntos fueron: La revisión de las cesiones y compensaciones liquidadas por el Fondo, el comportamiento del precio, de la producción, los indicadores, informe de la auditoría, revisión de la ejecución presupuestal del segundo trimestre, proyección del cierre presupuestal del tercer trimestre, modificación del presupuesto de la vigencia 2014 y la aprobación del presupuesto para el tercer trimestre de 2014.

En el comité celebrado en diciembre los aspectos más importantes que se trataron fueron: La revisión de las cesiones y compensaciones liquidadas por el Fondo, el comportamiento del precio, de la producción, plan de mejoramiento, informe de la auditoría, selección de la firma de auditoría para los periodos 2015, 2016 y 2017, revisión de la ejecución presupuestal del tercer trimestre, proyección del cierre presupuestal del cuarto trimestre, modificación del presupuesto de la vigencia 2014 y la aprobación del presupuesto para el 2015, aprobación del presupuesto para el primer trimestre de 2015. En la parte correspondiente a la liquidación de las operaciones de estabilización, se informó que a pesar de que ya se venía liquidando, en noviembre la empresa Ingenio Del Occidente SAS tuvo una liquidación con efectos económicos, dado que por primera vez realizaba ventas en forma directa al mercado. En las liquidaciones anteriores había realizado ventas a otros ingenios.

LIQUIDACIÓN DE LAS OPERACIONES DE ESTABILIZACIÓN

Con los datos de las liquidaciones de estabilización realizadas por la Secretaría Técnica, el valor total de cesiones cobradas alcanzó en el 2014 la cifra de \$66.439,9 millones y el de compensaciones \$64.409,9 millones. El detalle de cesiones y compensaciones por ingenio se puede ver en el cuadro a continuación:



RELACIÓN DE CESIONES Y COMPENSACIONES POR MES Y POR INGENIO - 2014

Ingenios	Total Cesiones I Sem	Total Comp. I Sem	Total Cesiones II Sem	Total Comp. II Sem	Total Cesiones	Total Compensaciones
Agroindustrias	0	-9.886.068.343	0	-13.354.504.300	0	-23.240.572.644
Cabaña	10.498.647.396	0	12.668.845.583	0	23.167.492.979	0
Carmelita	0	-3.557.010.354	0	-4.433.828.404	0	-7.990.838.758
Del Occidente	0	0	495.563.931	0	495.563.931	0
Lucerna	10.369.410	0	9.549.783	0	19.919.193	0
Manuelita	1.061.858.393	-1.540.184.653	2.198.945.130	-429.864.684	3.260.803.523	-1.970.049.337
María Luisa	17.390.029	0	9.948.144	0	27.338.173	0
Mayagüez	2.133.026.141	-210.674.726	2.216.137.088	-2.075.027.284	4.349.163.229	-2.285.702.010
Pichichí	1.263.053.433	-2.336.612.838	1.270.453.727	-1.860.008.576	2.533.507.160	-4.196.621.414
Risaralda	0	-3.992.185.339	0	-9.029.080.250	0	-13.021.265.589
Sancarlos	404.771.024	-1.035.761.466	4.717.934.464	-1.141.204.459	5.122.705.488	-2.176.965.926
Tumaco	1.337.842.010	0	900.809.504	-2.184.336.091	2.238.651.513	-2.184.336.091
Riopaila -Castilla	9.202.954.555	-7.473.095	5.068.166.718	0	14.271.121.272	-7.473.095
Incauca	1.255.193.172	-2.802.365.168	7.146.642.034	-420.920.067	8.401.835.206	-3.223.285.235
Providencia	1.160.451.612	-1.826.819.618	1.391.357.635	-2.285.998.261	2.551.809.247	-4.112.817.879
Total	28.345.557.174	-27.195.155.600	38.094.353.741	-37.214.772.377	66.439.910.915	-64.409.927.976

Las cifras anteriores son mayores en un 11,70% para el caso de las cesiones y en un 12,23% para el de las compensaciones con respecto a los valores de cesiones y compensaciones de 2013, los cuales fueron \$59.480.5 y \$57.392,0 millones respectivamente. El aumento se explica por el aumento de las ventas entre el 2014 y el 2013, por la forma de aplicación de los precios representativos de los mercados interno tradicional y el nacional residual tradicional y por el aumento del arancel, que ha aumentado el diferencial de precios entre los precios en los mercados tradicionales y los mercados excedentarios.

CUMPLIMIENTO DEL PLAN OPERATIVO

El Fondo de estabilización de precios mostró un adecuado cumplimiento de los planes que se trazó. Vale la pena aclarar que dado que la naturaleza del Fondo es estabilizar los precios en los diferentes mercados de azúcar, su operación no tiene una gran variación con respecto a la de años anteriores, pues se debe ajustar a un marco normativo que no es muy dinámico.


3.- RESUMEN DE LA EJECUCIÓN PRESUPUESTAL

Según reporta el Secretario Técnico y ordenador del gasto, el cierre de la ejecución presupuestal muestra que el Fondo tuvo durante 2014 un total de ingresos de \$67.158,70 millones y un total de gastos de \$67.000,67 millones, para una ganancia presupuestal de \$158,0 millones.

La ganancia contable alcanzó los \$21,35 millones de pesos. La diferencia entre la ganancia presupuestal y la contable se origina en que metodológicamente la utilidad del año anterior hace parte de los ingresos presupuestales, cosa que no sucede de la misma manera en la contabilidad, ya que la utilidad pasa a ser parte de las cuentas del patrimonio.

Los gastos de funcionamiento durante 2014 fueron de 2.030,8 millones de pesos, un 26.6% menores que los de 2013, que fueron de 2.768,0. La menor ejecución se explica porque en el 2013 está registrado el pago de la cuota de control fiscal de la vigencia 2003, que estaba en litigio. Sin este gasto, la reducción del 2014 sería del 1%. (Ver anexo Cierre Presupuestal)

4.- VARIOS

 Durante 2014 la secretaría técnica liquidó de acuerdo a la información reportada, las operaciones de estabilización correspondientes al productor Ingenio del Occidente SAS, la cual, como ya se explicó, realizó durante varios meses operaciones de ventas de mieles vírgenes a otros productores, lo cual generaba una liquidación donde no se generaban ni cesiones ni compensaciones a su cargo, ya que metodológicamente, las cesiones de las unidades vendidas, se trasladan al ingenio comprador, a la tarifa del ingenio vendedor, ya que es el comprador quien entrega el producto al mercado, y por ende es allí cuando se puede cuantificar su efecto en las cesiones y compensaciones.

En noviembre reportaron por primera vez ventas de azúcar a terceros (no productores de bienes objetos de estabilización), y la liquidación arrojó una cesión a cargo de esta sociedad, la cual al cierre del año no había pagado. Esto implicó que el Fondo, dejara de pagar proporcionalmente, compensaciones por el valor no recaudado.

Adicional al no pago, esta sociedad dejó de reportar información al Fondo. Asocaña, como administrador de los recursos del Fondo, viene desarrollando los procedimientos establecidos en la Ley para realizar el cobro de los recursos y lograr el reporte oportuno de la información.

De otra parte, la operación del mercado nacional residual tradicional, ha sido muy satisfactoria para el sector. En el análisis de las ventas efectuadas se mostró como este mercado llegó a 5.666.114 quintales vendidos, lo cual hizo crecer las ventas tradicionales en un 16.33%. La mejor oferta de azúcar en las ciudades que conforman este mercado generó además que las importaciones de 2014 se redujeran a 109.435 toneladas, desde 286.974 que se importaron en el 2013, una reducción del 68,82%. Aunque aún es un valor de importaciones muy alto, muchas de ellas además con azúcar que no cumplen los requisitos exigidos por las autoridades colombianas, es un logro importante de la operación del mecanismo.

5.- CONCLUSIONES

El año 2014 fue un año de cambio importante para la consolidación de la nueva estructura de los mercados objeto de estabilización, que se espera siga mejorando la atención de los mercados domésticos.

Asocaña deberá estar muy vigilante, como entidad administradora del Fepa y en especial de sus recursos, de asegurar el cumplimiento por parte de todos los productores, del ordenamiento legal vigente.



LUIS FERNANDO LONDOÑO CAPURRO
Representante Legal de Asocaña
Entidad Administradora

Anexo 1 – Cierre Presupuestal 2014

PARTIDA	PRESUPUESTO	Traslado Presupuestal	Ajuste Crédito Propuesto	Ajuste Contracrédito Propuesto	EJECUCIÓN	Cumplimiento
PRESUPUESTO DE INGRESOS						
1. INGRESOS OPERACIONALES						
1.1 Cesiones de Estabilización	64.215.139.044		2.224.771.868	0	66.439.910.912	103,46%
1.2 Intereses Sobre Cesiones	216.738.300		5.838.811	0	222.577.111	102,69%
1.3 Superávit Vigencias Anteriores	136.701.943		0	0	136.701.943	100,00%
1.4 Intereses por Mora	3.000.000		3.322.249	0	6.322.249	210,74%
Total Ingresos operacionales	64.571.579.287		2.233.932.928	0	66.805.512.215	103,46%
2. INGRESOS NO OPERACIONALES						
2.1 Ingresos Financieros	51.800.000		0	1.119.751	50.680.249	97,84%
2.2 Rendimiento Inversiones	48.000.000		0	46.339.005	1.660.995	3,46%
2.3 Ingresos Ejercicios Anteriores (cesiones + intereses)	1.350.000.000		0	1.049.126.851	300.873.149	22,29%
2.4 Otros Ingresos	0		0	0	0	NA
Total Ingresos no operacionales	1.449.800.000		0	1.096.585.607	353.214.393	24,36%
TOTAL PRESUPUESTO DE INGRESOS	66.021.379.287		2.233.932.928	1.096.585.607	67.158.726.608	101,72%
1. GASTOS DE FUNCIONAMIENTO						
1.1 SERVICIOS PERSONALES DE FUNCIONAMIENTO	1.997.800.336	1.040.401	0	466.820.850	1.532.019.887	76,69%
1.1.1 REINTEGRO A ASOCAÑA	823.972.045	1.040.401	0	118.807.938	706.204.508	85,71%
Dpto. Informática	60.807.941	1.040.401	0	61.848.342	101,71%	
Dpto. Económico	51.011.972		0	35.617.634	15.394.338	30,18%
Dpto. Contraloría	59.495.531		0	7.330.831	52.164.701	87,68%
Dpto. Contabilidad	136.097.427		0	6.563.784	129.533.643	95,18%
Dpto. jurídico	22.810.880		0	5.257.997	17.552.882	76,95%
Dpto. Presidencia	63.573.774		0	1.010.854	62.562.920	98,41%
Dpto. Seguridad	113.691.642		0	32.753.092	80.938.550	71,19%
Director y asistente alcohol carburante	39.403.739		0	3.546.950	35.856.789	91,00%
Dpto Administrativo	277.079.139		0	26.726.796	250.352.344	90,35%
1.1.2 Secretaría Técnica	218.779.821		0	1.671.907	217.107.914	99,24%
1.1.3 AUDITORÍA	955.048.471		0	346.341.006	608.707.465	63,74%
1.1.3.1 Auditoría Interna	595.048.471		0	72.113.969	522.934.502	87,88%
1.1.3.2 Ampliación Alcance Auditoría Interna	360.000.000		0	274.227.037	85.772.963	23,83%
1.2. GASTOS GENERALES	490.315.192	-1.489.945	0	122.897.282	365.927.965	74,63%
1.2.1 Gastos de Elecciones	1.894.975		0	1.894.975	0	0,00%
1.2.2 Gastos de Viajes	48.000.000		0	27.293.059	20.706.941	43,14%
1.2.3 Impresos, publicaciones, suscripciones	4.944.960		0	4.944.960	0	0,00%
1.2.4 Gravamen a las transacciones Financieras	250.820.227	7.277.270	0	0	258.097.497	102,90%
1.2.5 Tarifa de Control Fiscal	180.000.000	-8.767.215	0	84.442.227	86.790.558	48,22%
1.2.6 Comisiones y Gastos Bancarios	4.655.031		0	4.322.062	332.969	7,15%
1.3 CUOTA DE ADMINISTRACIÓN	132.430.278	449.544	449.544	0	132.879.822	100,34%
1.3.1 Contraprestación entidad administradora	132.430.278	449.544	449.544	0	132.879.822	100,34%
2 GASTOS DE INVERSIÓN	63.264.131.180		2.791.537.551	1.085.820.074	64.969.848.657	102,70%
2.1 GASTOS OPERACIONALES DE ESTABILIZACIÓN						
2.1.1 Compensaciones	61.631.736.044		2.778.191.933	0	64.409.927.977	104,51%
2.1.2 Intereses sobre compensaciones	207.395.135		8.471.450	0	215.866.585	104,08%
2.1.3 Intereses de mora sobre compensaciones			4.874.169	0	4.874.169	NA
2.2 ESTUDIOS Y PROYECTOS DE INVERSIÓN	0				0	NA
2.3 GASTOS NO OPERACIONALES DE ESTABILIZACIÓN						
2.3.1 Cesiones y compensaciones ejercicios años anteriores	1.350.000.000		0	1.049.126.852	300.873.148	22,29%
2.3.2 Provisiones - reserva cuota control fiscal	75.000.000		0	36.693.222	38.306.778	51,08%
TOTAL FUNCIONAMIENTO E INVERSIÓN	65.884.676.986		2.791.987.095	1.675.538.207	67.000.676.331	101,69%
REMANENTE (DÉFICIT)	136.702.301		-558.054.168	-578.952.600	158.050.277	115,62%